

## Robert Lightburn 講師の経歴（英語）



### Profile: Robert Lightburn

Robert has had quite a varied career. He completed his first degree, a BSc in Engineering in Manchester and soon after graduating joined Shell UK. There he discovered a keen interest in Marketing, secured a Diploma in Marketing from City University London, and moved to the marketing department of Shell. A few years later, Robert changed careers completely and moved to Rome where he started to teach English. He taught English also in Turkey and Poland before accepting the position of Centre Manager with a leading language school in Madrid. Some years later Robert combined a new interest in CALL (Computer Assisted Language Learning) with his persistent interest in marketing and business to launch his first business selling CDROMs to schools and universities. Over a period of several years this business evolved into providing online self-study materials for the IELTS test. Robert later sold this business for more than five times the price that specialists had estimated it to be worth. This, he feels, is his main negotiation achievement to date. Robert is currently working on a start-up which will launch in the summer of 2019.

In addition to the qualifications mentioned above, Robert also holds a CELTA, DELTA and MEd ELT from the University of Manchester, UK.

When he's not working, Robert is with his wife. Together they enjoy travel in Japan, their favorite destination being Ishigaki-Jima where they had their honeymoon. They also enjoy a wide range of Japanese food, Robert's current favourites being shabu-shabu and chicken-tataki.

### Lecture

In this lecture we will look at why you should be very interested in negotiation. We will remind ourselves of the negotiation process and look at what differentiates great negotiators from just good negotiators. We will address the question of whether you, as Japanese, are well-placed to be great negotiators or not, the impact this may have on your success in life and what you should do about it!

和訳へ

## Robert Lightburn 講師の経歴（和訳）



### ■ Robert Lightburn の経歴

Robert は非常に多様なキャリアを積んできました。マンチェスターで工学の学士号を取得した後すぐにシエル英国に入社しました。そこで彼はマーケティングに強い興味を持ち、ロンドン大学シティ校からマーケティングの修了証を取得、そしてシエルのマーケティング部に異動しました。

数年後、Robert はキャリアを一変させ、イタリア・ローマに渡り英語を教え始めました。トルコとポーランドでも英語を教えた後、スペイン・マドリードの大手語学学校でセンター長の地位に就きました。

数年後、以前から持っていたマーケティングとビジネスへの興味にプラスして、新たにコンピュータを使った語学学習へ関心を持ち始め、これらを組み合わせて最初の起業を果たしました。当初は学校や大学に CD-ROM を販売する事業でしたが、数年後には IELTS テストのためのオンライン自習教材開発へと発展しました。後に Robert はこの事業を売却しますが、専門家による見積り額の 5 倍以上の価格での売却できました。これが、今までに達成した彼の交渉術の最大の成果であると Robert は感じています。また現在は、新規事業の立ち上げ（2019 年夏予定）に取り組んでいます。

上記の資格・経歴に加えて、Robert は CELTA（ケンブリッジ大学の英語教授法認定証）、DELTA（CELTA の上級資格）、および英国マンチェスター大学から MEd ELT（教育学修士号）も取得しています。

仕事以外では、Robert は妻と一緒に過ごしています。日本国内の旅行を楽しんでいます。お気に入りには石垣島で、新婚旅行もそこに行きました。Robert の現在のお気に入りには、しゃぶしゃぶと鶏肉のたたきです。

### ■ 講義

この講義では、「交渉」にもっと関心を持つべき理由を見ていきます。交渉のプロセスがどのようなものであるかを確認し、「卓越した交渉者」と「そこそこ上手な交渉者」との違いを検討します。日本人が「卓越した交渉者」になるための特性を持っているのかどうか、そのことがあなたの人生の成功に与える影響、そしてあなたがなすべきことは何かといった問いに答えます。

以上